

Solution
Franchise

VOG

G R O U P E

**UN GROUPE
À VOS CÔTÉS
POUR ENTREPRENDRE**



Notre groupe familial, 2^{ème} du secteur, fondé en 1979 par Franck François coiffeur coloriste de formation, s'est développé sur la conviction de la pertinence de la SOLUTION FRANCHISE car elle vous permet d'entreprendre et d'exercer vos talents tout en bénéficiant d'une marque forte et de l'accompagnement d'un groupe qui a fait ses preuves.

Le Groupe VOG réalise une trentaine d'ouvertures chaque année, aussi bien dans des grandes métropoles que dans des villes de proximité. Ainsi, nous maillons le territoire pour offrir la coiffure professionnelle à toutes les femmes.

LOYAUTÉ – BIENVEILLANCE – EXIGENCE sont les 3 valeurs qui nous guident tous les jours et font du Groupe VOG une entreprise où le mot engagement prend tout son sens.

1

Savoir-faire et formation

2

Une équipe de proximité à vos côtés

3

Des services et tarifs exclusifs

4

Des moyens de communication puissants

Soyons clairs, c'est quoi une franchise ?

La franchise est un contrat signé entre un franchiseur et un entrepreneur coiffeur (le franchisé). Le franchiseur qui a créé un concept dont le business model a été vérifié, assure au franchisé indépendant de posséder un concept de salon qui réalise un chiffre d'affaires important et un bénéfice. En contrepartie de la notoriété de l'enseigne, du concept clé en main, du savoir-faire et de l'accompagnement du franchiseur à toutes les étapes de la vie du salon, le franchisé s'acquitte d'un droit d'entrée au moment de l'ouverture du salon, puis verse mensuellement une redevance d'exploitation qui couvre les frais de tous les services qui lui sont assurés par le franchiseur.

Votre parcours est unique, votre projet professionnel l'est aussi.

Vous pouvez solliciter nos experts pour vous aider à définir votre projet et ainsi déterminer la solution la plus adaptée à votre personnalité. Sans engagement et gratuit, évidemment.

contact@vog-groupe.com

0 825 859 000

Service 0,15 € / min
+ prix appel

Accélérateur de réussite,

LE GROUPE VOG...

... VOUS TRANSMET LE SAVOIR-FAIRE SPÉCIFIQUE DU GROUPE ET DE VOTRE ENSEIGNE TCHIP

Savoir-faire entrepreneur :

Tout pour acquérir les fondamentaux de la gestion de votre entreprise

Savoir-faire coiffure & salon :

Tout pour réaliser parfaitement les techniques, le parcours et l'expérience client de votre enseigne. Tout le savoir-faire d'excellence opérationnelle de l'enseigne pour réaliser votre chiffre d'affaires

Savoir-faire concept :

Tout pour maîtriser le concept commercial de votre enseigne

... VOUS FORME GRATUITEMENT, EN ILLIMITÉ ET DANS VOTRE RÉGION

POUR MIEUX ENTREPRENDRE

Un programme de formation à l'entrepreneuriat pour acquérir les bases de la gestion et de la finance et bien collaborer avec son expert comptable.

POUR UNE EXCELLENCE PARTAGÉE

Le Groupe VOG s'engage à former les coiffeurs, managers et chefs d'entreprise aux savoir-faire coiffure & concept, salon et entrepreneuriat spécifiques à ses enseignes pour offrir à chacun tous les moyens de sa réussite.

- Coiffure, tendances et techniques Tchip
- Parcours client et revente,
- Suivi du chiffre d'affaires et des objectifs
- Pilotage et contrôle de votre activité
- Prise en main des indicateurs de performance

POUR MAÎTRISER LES OUTILS DIGITAUX ET LOGICIELS MÉTIER...

...vous permettant ainsi d'optimiser et d'automatiser les processus dans votre salon afin de gagner en productivité, de simplifier vos tâches et d'analyser vos performances



Votre parcours de succès Entrepreneur franchisé

VOTRE PROJET



OUVERTURE DE VOTRE SALON

ANNÉE 1

1

ANNÉE 2

2

ANNÉE 3

3

ANNÉE 4

4

ANNÉE 5

5

ANNÉE 6

6

ANNÉE 7

7

CROISSANCE



SÉRÉNITÉ



Évaluation

Conception

Amorçage

Décollage

Accélération

Stabilisation

Croisière

Consolidation

Expansion



PRISE DE CONTACT

ÉVALUATION

SÉLECTION EMPLACEMENT

DOSSIER DE CRÉDIT

INSTALLATION MOBILIER

RECRUTEMENT

CONTRAT DE FRANCHISE



COMMUNICATION LOCALE

ACQUISITION DE CLIENTÈLE

FIDÉLISATION DES SALARIÉS

CONTRÔLE TRÉSORERIE



ANALYSE PREMIER BILAN



MAINTIEN DU CAP
ÉTUDE DÉVELOPPEMENT MULTI-FRANCHISES

AUGMENTATION VOLUME CLIENTÈLE

OPTIMISATION FONCTIONNEMENT



RENFORCEMENT DU MANAGEMENT



RÉNOVATION DU SALON

REVENTE/ACQUISITION

DÉVELOPPEMENT AVEC OUVERTURE D'UN NOUVEAU SALON

ANALYSE DES ANNÉES DE COLLABORATION



Déterminer avec vous une solution franchise personnalisée

Vous former et vous accompagner dans les étapes-clés de l'entrepreneuriat

Vous accompagner à l'excellence

Valoriser votre activité et vos savoir-faire

LES ENGAGEMENTS DU GROUPE VOG